



Akademia Biznesu

TWÓJ KLUCZ DO SUKCESU

Dołącz do przestrzeni liderów, przedsiębiorców i specjalistów, którzy chcą osiągnąć więcej w swojej karierze zawodowej.

Akademia Biznesu

Inwestycja w sukces

Akademia Biznesu to miejsce, w którym rozwój kompetencji zawodowych łączy się z praktyką i budowaniem relacji biznesowych.

W Akademii pod okiem doświadczonych ekspertów uczestnicy przechodzą transformację, wypracowując własną ścieżkę lidera w branży.

Marcin Rocznia

AUTOR AKADEMII



Misja

Misją Akademii Biznesu jest rozwój kompetencji poprzez wdrożenie skutecznych nawyków zarządczych, sprzedażowych, komunikacyjnych i autoprezentacyjnych w oparciu o stały mentoring.

Jednocześnie zapewniając stały dostęp do społeczności ekspertów w tych zakresach.

Stawiamy na praktykę, indywidualne podejście i mierzalne rezultaty. Nasze programy budują silne fundamenty biznesowe, rozwijają kompetencje przywódcze i skutecznie wspierają adaptowanie się do dynamicznych zmian na rynku.

Nasze kluczowe wartości

SKUTECZNOŚĆ

Każdy kurs oferuje praktyczne rozwiązania, które są bezpośrednio użyteczne w działalności biznesowej, zwiększając efektywność operacyjną oraz rentowność działań.

RELACJE

Oferujemy platformę do budowania relacji i wymiany doświadczeń między przedsiębiorcami, menedżerami i ekspertami, co sprzyja tworzeniu strategicznych sojuszy i otwiera tym samym, drogę do nowych możliwości biznesowych.

KOMUNIKACJA

Nasze kursy wykorzystują uznane metody i narzędzia psychologii komunikacji, ucząc, jak skutecznie przekazywać idee, negocjować warunki i przekonywać klientów i partnerów biznesowych do swoich przekonań i wartości.

ELASTYCZNOŚĆ

Wdrażamy programy i kursy konfigurowane według specyficznych potrzeb biznesowych klientów, co pozwala na precyzyjne skupienie się na najbardziej newralgicznych aspektach i zagadnieniach dla ich działalności i skuteczności w sprzedaży.



Uczestnicy Akademii, zdobywają umiejętności, które pozwalają im skutecznie prowadzić firmy, zwiększać zyski i sprawnie zarządzać zespołami.

Naszym celem jest nie tylko przekazywanie wiedzy, ale także kształtowanie nowoczesnych liderów, którzy potrafią sprawnie działać w dynamicznym świecie biznesu.

Akademia Biznesu

Twoja przestrzeń rozwoju

TEMATYKA KURSÓW

1 | Komunikacja i autoprezentacja

Autoprezentacja i wystąpienia publiczne
Autoprezentacja i twórcza komunikacja
Modulacja i emisja głosu
Mowa ciała w biznesie
Warsztaty z improwizacji aktorskich

2 | Budowanie relacji i umiejętności interpersonalne

Asertywność i efektywna komunikacja
Networking – jak budować wartościowe kontakty
Trudny rozmówca – jak radzić sobie z wymagającym klientem
Obrona przed psychomanipulacją

3 | Negocjacje, sprzedaż i coaching

Sprzedaż i analiza potrzeb klienta
Mediacje i negocjacje
Coaching – rozwój osobisty i biznesowy

4 | Przywództwo i relacje biznesowe

Przywództwo w organizacji
Budowanie i rozwój relacji B2B

5 | Eventy i prezentacja w mediach

Jak zorganizować udany event biznesowy?
Event marketing – jak łączyć eventy i sprzedaż
Biznes przed kamerą – jak skutecznie prezentować się w mediach?

6 | Kursy online i monetyzacja wiedzy

Tworzenie kursów online – od pomysłu do sprzedaży
Marketing kursów online – skuteczna promocja i sprzedaż



7 | Zarządzanie i rozwój strategiczny

Strategiczne zarządzanie firmą
Zarządzanie zespołem i motywacja pracowników
Zarządzanie zmianą i kryzysem w biznesie

8 | Finanse i zarządzanie finansami

Finanse w biznesie
– podstawy dla przedsiębiorców
Księgowość i optymalizacja podatkowa

9 | Marketing i rozwój marki

Personal branding dla liderów biznesu
Marketing cyfrowy i social media
SEO i content marketing

10 | Automatyzacja i technologie w biznesie

Automatyzacja procesów biznesowych
E-commerce i sprzedaż internetowa
Cyberbezpieczeństwo w biznesie

11 | Przestrzeń rozwoju Twojego biura i biznesu

Doradztwo w zakresie organizacji fizycznego miejsca pracy
Badanie doświadczeń użytkowników biura w celu poprawy jakości życia zawodowego
Opracowanie wizji wystroju biura
Warsztat zdrowy kręgosłup w miejscu pracy

Proces uczestnictwa

Jak wygląda Twoja droga w Akademii?

Każdy uczestnik Akademii przechodzi przez starannie zaplanowany proces, który zapewnia maksymalne korzyści i realne efekty. Proces ten składa się z kilku kluczowych etapów, dostosowanych do indywidualnych potrzeb i wyznaczonych celów uczestnika.

REJESTRACJA

Wybór programu dopasowanego do Twoich potrzeb

Rejestracja rozpoczyna się od wypełnienia formularza zgłoszeniowego, w którym uczestnik określa swoje cele zawodowe, obszary rozwoju oraz dotychczasowe doświadczenie.

Na tym etapie analizujemy potrzeby i dobieramy optymalny program szkoleniowy, dostosowany do indywidualnych wymagań uczestnika.

WARSZTATY I SZKOLENIA

Udział w stacjonarnych i online'owych spotkaniach

Po ustaleniu planu rozwoju uczestnik rozpoczyna intensywne szkolenia, obejmujące zarówno teorię, jak i praktykę:

Warsztaty stacjonarne – zajęcia w formie interaktywnych spotkań, symulacji i praktycznych ćwiczeń.

Szkolenia online – regularne spotkania w formie webinarów, umożliwiające naukę w dogodnym miejscu i czasie.

Konsultacje indywidualne – wsparcie Trenera Prowadzącego, który pomaga wdrażać zdobytą wiedzę w codzienną praktykę biznesową.

Zadania wdrożeniowe – ćwiczenia do wykonania między spotkaniami, umożliwiające bieżące zastosowanie nabytych umiejętności.

DIAGNOZA I PLAN ROZWOJU

Wywiad kompetencyjny i indywidualny plan działania

Po rejestracji uczestnik przechodzi szczegółową analizę swoich kompetencji. Obejmuje ona:

Wywiad kompetencyjny – rozmowa wstępna, identyfikacja mocnych stron oraz obszarów wymagających poprawy.

Testy psychologiczne i behawioralne – analiza stylu komunikacji, umiejętności zarządzania stresem i zdolności przywódczych.

Nagrania autoprezentacyjne – ocena umiejętności prezentacyjnych i komunikacyjnych.

Sporządzenie raportu kompetencji – dokument zawierający wnioski i zalecenia dotyczące dalszego rozwoju.

Na podstawie wyników diagnozy opracowywany jest indywidualny plan rozwoju, który stanowi mapę



MONITORING POSTĘPÓW

Kwartalne raporty i analiza wyników

Każdy uczestnik Akademii otrzymuje systematyczne wsparcie oraz informację zwrotną:

Kwartalne raporty postępów – analiza osiągnięć na podstawie indywidualnego planu rozwoju.

Konsultacje z trenerem – regularne sesje, podczas których omawiane są postępy i dostosowywane dalsze kroki edukacyjne.

Dostosowanie strategii – w zależności od wyników i nowych wyzwań uczestnik może modyfikować swoje cele i działania.

BUDOWANIE MARKI

Strategia obecności w mediach, rozwój biznesu

Finalnym etapem jest wdrożenie zdobytych kompetencji w codzienną działalność biznesową. Akademia zapewnia wsparcie w:

Budowaniu marki osobistej – strategię rozpoznawalności, storytelling, profesjonalne materiały promocyjne (wizytówki – video).

Obecności w mediach – wsparcie w zakresie działań PR, budowania marki na LinkedIn i w innych mediach społecznościowych.

Rozwoju biznesu – doradztwo i optymalizacja działań sprzedażowych, marketingowych i strategicznych – spotkania Mastermind.

Certyfikacja i rekomendacje – każdy uczestnik otrzymuje certyfikat potwierdzający zdobyte kompetencje oraz możliwość uzyskania oficjalnych rekomendacji Akademii.

SPOTKANIA BIZNESOWE I PRAKTYKA

Konsultacje, sesje rekomendacyjne

Jednym z kluczowych elementów Akademii jest możliwość budowania wartościowych relacji biznesowych i wymiany doświadczeń:

Spotkania biznesowe – regularne wydarzenia, podczas których uczestnicy mają okazję zaprezentować swoje działania, nawiązać współpracę i pozyskać nowych klientów.

Sesje rekomendacyjne – możliwość przedstawienia swojej oferty w gronie ekspertów i uzyskania cennych rekomendacji biznesowych.

Warsztaty praktyczne – ćwiczenia w realistycznych warunkach, symulacje negocjacji, prezentacji i wystąpień publicznych.



Dzięki precyzyjnie zaplanowanym procesom edukacyjnym, wspieramy rozwój jej uczestnikom. Akademia nie tylko dostarcza wiedzę ale także pomaga wdrażać ją w życie, prowadząc uczestników do realnych wyników zawodowych i biznesowych.

Co zyskujesz? Korzyści dla uczestników Akademii



Obecność w społeczności ekspertów

Akademia to nie tylko kursy, ale także przestrzeń do wymiany doświadczeń i nawiązywania wartościowych kontaktów. Uczestnicy zyskują możliwość konsultacji z ekspertami, udziału w zamkniętych spotkaniach rekomendacyjnych oraz otrzymują wsparcie mentorów, którzy pomagają w rozwoju zawodowym i biznesowym.

Wzrost skuteczności w sprzedaży

Rozwijanie kompetencji przywódczych, sprzedażowych i komunikacyjnych, które przekładają się na większą swobodę w podejmowaniu decyzji, skuteczniejsze zarządzanie zespołem oraz umiejętność budowania autorytetu. Uczestnicy zdobywają umiejętności radzenia sobie z trudnymi sytuacjami i efektywnego komunikowania swoich pomysłów i idei.

Rozwój strategicznych kompetencji

Wiedza zdobyta w Akademii pozwala optymalizować działania biznesowe, zwiększać sprzedaż i skuteczniej negocjować umowy. Dzięki zaawansowanym technikom sprzedaży, analizie transakcyjnej oraz strategiom marketingowym uczestnicy uczą się, jak maksymalizować zyski i minimalizować ryzyko finansowe.

Rozpoznawalność marki osobistej

Akademia dostarcza narzędzi i strategii niezbędnych do skutecznego budowania marki osobistej i profesjonalnej autoprezentacji. Dzięki warsztatom z występów publicznych, mowy ciała i storytellingu, treningów aktorskich, uczestnicy stają się bardziej pewni siebie, skuteczniejsi w komunikacji i coraz szerzej rozpoznawalni w swojej branży na rynku.

Certyfikaty i rozwój perspektyw biznesowych

Każdy ukończony moduł szkoleniowy potwierdzony jest certyfikatem, który zwiększa wartość uczestnika w przestrzeni biznesowej. Akademia umożliwia zdobycie kwalifikacji cenionych przez pracodawców i klientów, a także daje dostęp do nowych ścieżek kariery oraz rozwoju własnego biznesu.



Dofinansowanie

Skorzystaj z wyjątkowej szansy na dofinansowanie Twojej firmy!

Istnieje możliwość uzyskania dofinansowania na poziomie 80%, a w niektórych przypadkach nawet do 100%, co oznacza, że możesz zrealizować kluczowe szkolenia i programy rozwojowe praktycznie **bez własnych nakładów finansowych**.

Zaproszenie do współpracy

| Dlaczego warto do nas dołączyć?

INDYWIDUALNE PODEJŚCIE – programy dostosowane do Twoich celów i potrzeb biznesowych.

WSPARCIE MENTORÓW – praktycy biznesu i eksperci, którzy pomogą Ci osiągnąć sukces.

EKSKLUZYWNA SPOŁECZNOŚĆ – dostęp do zamkniętych spotkań i rekomendacji biznesowych.

CERTYFIKACJA I ROZWÓJ KARIERY – potwierdzenie umiejętności, które podnoszą Twoją wartość na rynku.

| Poznaj nas:

KONTAKT:

marcin.roczniaak@mowieniejstrzemioslem.pl

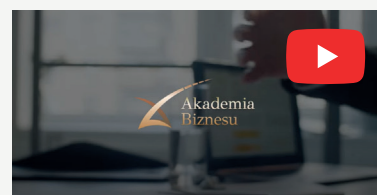
TELEFON:

+48 664 431 879

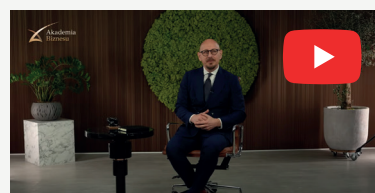
STRONA INTERNETOWA:

www.akademiabiznesu.com.pl

Akademia Biznesu:



Akademia Biznesu słowami autora Marcina Roczniaaka:



Akademia Biznesu Trenerzy:



Cennik Akademii

ZAKRES KOMPETENCYJNY

OPIS USŁUGI	CENA	PAKIET BIZNES	PAKIET BIZNES PLUS
WYWIAD KOMPETENCYJNY			
Testy psychologiczne – ocena aktualnych kompetencji uczestnika	300 zł	Master Value People (MPA)	Master Value People (MPA, EASI, OPTO)
Instrukcja przygotowania do wywiadu – zasady i kroki przygotowania uczestnika do wywiadu	100 zł	✓	✓
Cele dla uczestnika – zakres i kategorie celów kompetencyjnych, indywidualny plan rozwojowy	100 zł	Realizacja 3 celów kompetencyjnych	Realizacja 5 celów kompetencyjnych
Nagrania wywiadu – rozmowa i scena nagrane jako materiał do analizy	300 zł	Rozmowa + scena	Rozmowa + scena
Kontrakt rozwojowy z Członkiem Akademii	100 zł	✓	✓
Raport wywiadu i wskazówki/zalecenia, konsultacje wg terminarza	600 zł	✓	✓
Weryfikacja rozwoju Członka Akademii	200 zł	Co pół roku	Co kwartał
WARSZTATY I KONSULTACJE KOMPETENCYJNE			
Indywidualne konsultacje przed kamerą (90 minut)	400 zł	Master Value People (MPA)	Master Value People (MPA, EASI, OPTO)
Grupowe (stacjonarne):			
Autoprezentacja i wystąpienie publiczne – 2 dni warsztatowe	2 000 zł	✓	✓
Komunikacja w biznesie – 2 dni warsztatowe	2 000 zł	✓	✓
Mowa ciała w biznesie – 1 dzień szkoleniowy	1 000 zł	✓	✓
Sprzedaż i analiza klienta – 2 dni warsztatowe	2 000 zł	✓	✓
Obrona przed manipulacją/analiza behawioralna – 2 dni warsztatowe	2 500 zł	✓	✓
Warsztaty online (wg harmonogramu / każdy piątek, godzina 09:00-10:30)	90 zł	✓	✓
Indywidualne konsultacje z wybranymi trenerami: umożliwiają personalizację wsparcia.	600 zł	✗	5 konsultacji rocznie.
WIZYTÓWKA VIDEO			
Nagranie i montaż wizytówki video, czas nagrania około 2-3 minut	2 800 zł	✓	✓
Opracowanie scenariusza	300 zł	✓	✓
Próba przed filmem / 90 minutowa sesja stacjonarna – konsultacja z Trenerem	300 zł	1 próba	2 próby
Wartość pakietu do 31 marca 2025	15 290 zł	4 000 zł	6 900 zł
Wartość pakietu od 01 kwietnia 2025	21 800 zł	5 900 zł	8 900 zł

Cennik Akademii

ZAKRES BIZNESOWY

OPIS USŁUGI	CENA	PAKIET BIZNES	PAKIET BIZNES PLUS
ORGANIZACJA PANELU – WYDARZENIA DLA CZŁONKA AKADEMII			
Przygotowanie infografik na wydarzenie	200 zł	×	✓
Komunikacja paneli / wydarzenia na social mediach (LinkedIn / FB)	300 zł	×	✓
Przygotowane scenariusza na panel / wydarzenie	200 zł	×	✓
Nagranie z panelu / wydarzenia	300 zł	×	✓
Wartość zakresu biznesowego do 31 marca 2025	7 900 zł	3 700 zł	4 900 zł
Wartość zakresu biznesowego od 01 kwietnia 2025	11 100 zł	4 000 zł	6 900 zł

Cennik Akademii

ZAKRES KOMPETENCYJNY + ZAKRES BIZNESOWY

PAKIET	CENA	PAKIET BIZNES	PAKIET BIZNES PLUS
Wartość PAKIETU do 31 marca 2025	23 190 zł	7700 zł	11 700 zł
Wartość PAKIETU od 01 kwietnia 2025	32 900 zł	9900 zł	14 900 zł

Harmonogram działań

Road Map dla uczestnika Akademii

REJESTRACJA I ANALIZA POTRZEB

- **Wypełnienie formularza zgłoszeniowego:**
Określenie celów zawodowych, obszarów rozwoju.
- **Wywiad kompetencyjny i testy psychologiczne:**
Diagnoza mocnych stron, analiza stylu komunikacji, zarządzania stresem.
- **Nagranie autoprezentacyjne i opracowanie raportu kompetencji:**
Ocena zdolności komunikacyjnych, podsumowanie wyników.
- **Stworzenie indywidualnego planu rozwoju:**
Dostosowanie ścieżki edukacyjnej.

INTENSYWNE WARSZTATY I SZKOLENIA

- **Cykliczne warsztaty stacjonarne:**
Interaktywne spotkania, symulacje, ćwiczenia praktyczne.
- **Szkolenia online:** Webinary i spotkania z ekspertami.
- **Konsultacje indywidualne przed kamerą:**
Bieżące wsparcie Trenera Prowadzącego.
- **Zadania wdrożeniowe:** Praktyczne ćwiczenia do samodzielnej realizacji.
- **Mastermind i grupy wsparcia:** Wymiana doświadczeń i analiza case studies.

PRAKTYKA I BUDOWANIE RELACJI

- **Cykliczne spotkania biznesowe:**
Networking, prezentacja działań uczestników.
- **Sesje rekomendacyjne:**
Możliwość przedstawienia oferty w gronie ekspertów.
- **Warsztaty praktyczne:**
Autoprezentacji, aktorskie, sprzedażowe, symulacje negocjacji.
- **Zastosowanie wiedzy w realnych projektach:**
Praca nad własnym biznesem lub inicjatywą.

MONITORING POSTĘPÓW I BUDOWANIE MARKI

- **Monitoring postępów:**
Analiza wyników w oparciu o indywidualny plan, sesje mentoringowe, dostosowanie dalszych działań.
- **Rozwój marki osobistej i strategia obecności w mediach:**
Storytelling, PR, LinkedIn, social media.
- **Certyfikacja i rekomendacje:**
Oficjalne potwierdzenie umiejętności przez Akademię.